

## PRÉSENTATION :

Le GROUPE CAN (CA : 72 M€, 400 salariés en France métropolitaine, dans les DROM et à l'international), est un acteur majeur en travaux d'accès difficile (protection contre les risques naturels, entretien/réparation d'ouvrages d'art, aménagements de la montagne ...).

Au sein du GROUPE CAN vous intégrerez des équipes à taille humaine favorisant la cohésion d'équipe et la proximité avec l'encadrement. Vous bénéficierez de formations vous permettant d'évoluer au sein d'un groupe soucieux des conditions de travail de son personnel.

CAN recherche un Chargé d'Affaires pour ses activités d'entretiens et de rénovation ponts/passerelles.

## DESCRIPTION DE POSTE :

Vos missions s'étendent de la prise d'affaires jusqu'à la réalisation de travaux d'entretien et de réparation d'ouvrages traversants en Génie Civil ou métalliques (ponts, passerelles ..).

En phase de prise d'affaires :

- Vous rencontrez régulièrement les clients et bureaux d'études pour connaître les projets très en amont,
- Vous structurez la veille AO,
- Vous visitez les chantiers à l'étude, élaborer des chiffrages, des variantes et de propositions techniques et commerciales (marchés publics et privés).

En phase travaux :

- Vous assurez le pilotage global des projets : affectation des ressources, suivi de l'avancement des projets, facturation et respect des budgets,
- Vous structurez l'activité et faites montée en compétences les conducteurs de travaux dédiés à l'activité,
- Vous consolidez les chiffres de l'activité : carnet de commande, CA, Marge et reportez au Directeur d'Agence.

Vous travaillez en relation étroite avec les responsables de chantier et les fonctions supports.

Tout au long des travaux, la sécurité du personnel est votre préoccupation constante.

## PROFIL RECHERCHÉ :

Au-delà d'un diplôme de niveau Bac+3 à 5 dans le domaine du Génie Civil, vous justifiez idéalement de 8 à 10 ans d'expérience professionnelle en prise d'affaires et/ou conduite de travaux dans le domaine de l'entretien et la réparation d'Ouvrages traversants.



Votre expérience vous permet d'avoir une vision globale des marchés (concurrence, marchés, méthodes, moyens, concurrence).

Vous êtes porté vers la prise d'affaire et vous disposez d'un réseau spécialisé dans le domaine.

Doté(e) d'un fort tempérament commercial, vous avez de bonnes capacités de négociation. Vous êtes, reconnu pour votre forte capacité à fédérer et entraîner, votre curiosité technique, votre rigueur et du résultat.

Très bonne maîtrise de l'outil informatique exigée (pack office, ERP ...)

## INFORMATIONS LIÉES AU POSTE :

- Lieu de travail : Saint-Hélène-Du-Lac + déplacements sur les chantiers,
- CDI à pourvoir dans les meilleurs délais,
- Salaire selon expérience + véhicule de fonction,
- Retraite, mutuelle et prévoyance PRO BTP.

## COMMENT POSTULER ?

CV + Lettre de Motivation à l'attention du service des Ressources Humaines à l'adresse suivante : [recrutement@can.fr](mailto:recrutement@can.fr)